

# Bauen Sie Ihre Systeme weiter aus.

Alle Möglichkeiten für eine umfassende IT-Lösung.



Über 25.000 Handwerker in Deutschland vertrauen auf Sage HWP.

„Seitdem wir HWP einsetzen, können wir sehr viel schneller optisch anspruchsvolle und professionelle Angebote erstellen. Das spart uns natürlich enorm viel Zeit, die uns heute für andere Aufgaben zur Verfügung steht. Die Software ist einfach genial!“

Kanal-Türpe Gochsheim GmbH & Co. KG, 97469 Gochsheim

**Büro- und Verwaltungsarbeit ist oft sehr zeitintensiv. HWP berücksichtigt viele Arbeitsvorgänge, die bei Ihrer täglichen Arbeit anfallen. In unserem Hauptpaket sind alle wichtigen Funktionen für ein effizientes Projekt- und Verwaltungsmanagement enthalten.**

Funktionen und Zusatzmodule	HWP Basic/ HWP Basic Plus*	HWP Professional	HWP Professional Plus
Projektverwaltung	■	■	■
Angebote, Rechnungen, Aufträge, Reparaturaufträge	■	■	■
Rohstoffverwaltung	■	■	■
Kalkulation	■	■	■
Kundenspezifische Preisberechnung	■	■	■
Regiezentrum	□	■	■
Offene Posten-Verwaltung	□*	□	□
Subunternehmerverwaltung	—	□	□
Office u. Outlook Integration	□	□	■
Der Betriebsprüfer	□	□	□
Vermietung & Verleih	—	□	□
Grafik und Fotos	■	■	■
Bestellwesen	—	□	□
Nachkalkulation	—	□	■
Wartungs- u. Serviceabwicklung	—	□	□
Barverkauf/Kasse	—	□	□
Seriennummernverwaltung	—	□	□
Preishistorien	□	■	■
Unternehmensplanung	□	□	■
Leistungs- u. Produktkonfigurator	□	□	□
Aufmaß-Schnellerfassung	□	□	□
Ressourcenplanung	□	■	■
<b>Deckungsbeitragsrechnung</b>			
Hauptmodul Deckungsbeitragsrechnung	□	□	□
Zusatzmodul Kostenstellenrechnung	□	□	□
<b>Schnittstellen</b>			
Schnittstelle zu Sage FiBu-Programm	■	■	■
Datanorm einlesen, Eldanorm- u. ZVEH-Schnittstellen	□	□	■
GAEB 2000 inkl. GAEB 90	□	□	■
Datanorm erstellen	□	□	■
Standardschnittstelle	□	□	■
UGL 4.0	□	□	■
Megabild	□	□	■
Digis/UGS	□	□	■
Bürgerle	□	□	■
Sirados	□	□	■
STLB-Bau mit DBD-Anbindung	□	□	■
Externe mobile Geräte	—	□	■
Mareon Soap	□	□	■
GaLaBau (Bruns)	□	□	■

■ In entsprechender Version enthalten □ In entsprechender Version optional erhältlich — Nicht vorhanden  
\*HWP Basic ist auch als HWP Basic Plus Version erhältlich. Diese enthält zusätzlich das Modul OP-Verwaltung und zwei Express Clients.



## HWP

Professional/Basic

Erfolgreich die Geschäfte führen.  
HWP – die kaufmännische Software für das Handwerker-Büro.



Sage Software GmbH & Co. KG  
Emil-von-Behring-Straße 8-14  
60439 Frankfurt am Main  
Telefon: 069 50007-2030  
Fax: 069 50007-7874  
E-Mail: handwerk@sage.de  
Internet: www.sage.de/handwerk

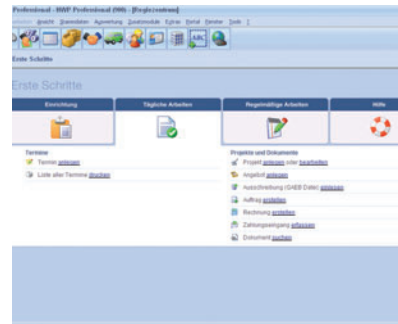
Technische, formale und druckgrafische Änderungen vorbehalten. Stand: Juli 2009.





**HWP ist die stärkste kaufmännische Software für das Handwerker-Büro, die Sage je herausgebracht hat. Kompetenz durch Praxis – der Einsatz in Tausenden Handwerksbetrieben in Deutschland macht diese ausgereifte Software so effektiv.**

Ein kaufmännisches Programm für Handwerker muss Betriebsabläufe wesentlich vereinfachen und den Verwaltungsaufwand verringern – unter Berücksichtigung besonderer Anforderungen des jeweiligen Gewerks. Leistungsfähigkeit schließt bei HWP Bedienerfreundlichkeit nicht aus. Die Anleitung „Erste Schritte“ sorgt für einen leichten Einstieg und bietet Ihnen nicht nur am Anfang

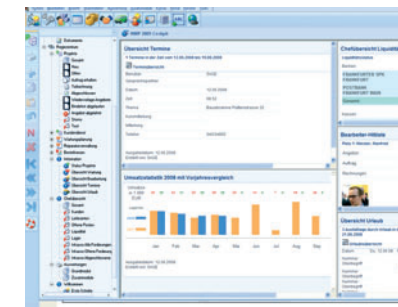


Die Anleitung „Erste Schritte“ sorgt für einen leichten Einstieg.

Zugriff auf die wichtigsten Funktionen. In klarer Sprache, ohne Computertonesch. Cockpit: Alle wichtigen Kennzahlen und Infos auf einen Blick

Neben den zahlreichen gewerkspezifischen Funktionen bietet HWP z.B. auch das „Cockpit“. Damit lassen sich alle wichtigen Betriebsinformationen auf einen Blick erfassen.

So wissen Sie jederzeit, wo Ihr Betrieb steht. Angebote, Rechnungen und Serienbriefe lassen sich dank einfacher Menüführung innerhalb kürzester Zeit erstellen, Kalkulationen lassen sich schnell durchführen. Dank der Unterstützung aller relevanten Schnittstellen ist ein nahtloser Datenaustausch mit anderen Programmen, Herstellern oder Geschäftspartnern möglich. So können u. a. Leistungsdaten eingelesen oder offene Posten online an ein Inkasso-Unternehmen übergeben werden. HWP halten wir natürlich immer auf



Mit „Cockpit“ alles Wichtige auf einen Blick.

dem aktuellsten Stand – so bleibt das Programm auch morgen so modern wie heute und es gibt keine Überraschungen, z. B. bei gesetzlichen Änderungen.

## INFO

### Werbung & Kundenbindung

Mehr Aufträge, neue Kunden – eine moderne Handwerkslösung muss auch die Bereiche Werbung und Kundenbindung unterstützen. HWP stellt umfangreiche Funktionen zur Kundenverwaltung und -auswertung sowie zur Ableitung von Werbe- und Kundenbindungsmaßnahmen bereit – von der Dokumentenanlage (Angebot, Auftrag, Rechnung, Bilder etc.) im Kundenstamm bis hin zur schnellen und einfachen Serienbrieferstellung aus zahlreichen Mustervorlagen.

### Sie erhalten weit mehr als eine Software

Wir unterstützen Sie aber auch über das eigentliche Programm hinaus sehr aktiv im Bereich Werbung und Kundenbindung, damit Ihr Geschäft noch erfolgreicher wird. In unserem Marketing-Kundencenter erhalten Sie kostenlos Musterbriefe, Checklisten, Fachbroschüren und viele nützliche Tipps & Tricks.



Dass wir zum Thema Werbung & Kundenbindung – und bei allen anderen Fragen rund um HWP – auch nach dem Kauf für Sie da sind, steht außer Frage: Installationsbegleitung, Betreuung vor Ort, telefonische Hilfe, Fernwartung – wir sind für Sie da!

Ausführliche Infos zu Sage HWP und weiteren Themen finden Sie unter: [www.hwp-pro.de](http://www.hwp-pro.de)



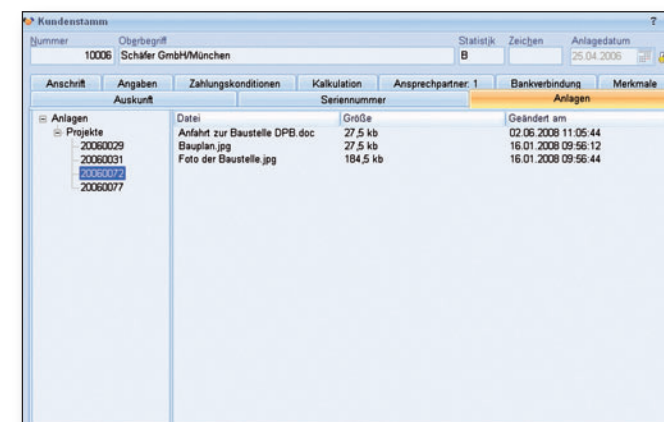
### 1. Kalkulation

Zielrechnung und Kalkulation ermöglichen eine Angebotserstellung auf Grundlage der betrieblichen Kosten- und Gewinnsituation.



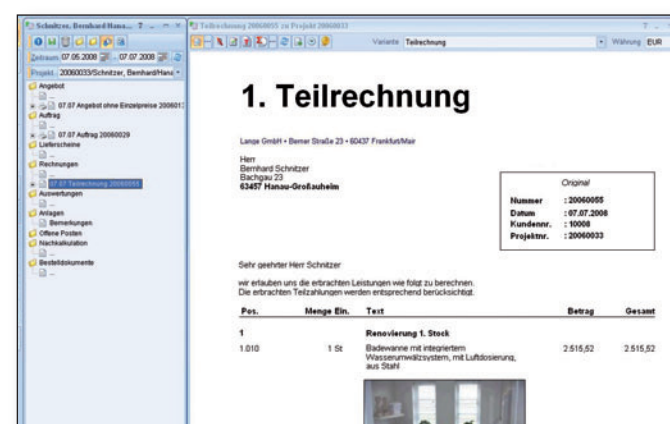
### 2. Angebot

Die Angebotserstellung ist dank bequemer Auswahl und Einfügefunktion bei Material- und Lohnpositionen schnell und einfach möglich und lässt das Einfügen von Bildern und Logos zu.



### 3. Datenverwaltung

Auf Knopfdruck lassen sich beliebige Dateien Kunden, Projekten, Objekten, Anlagen u. a. zuordnen. Wichtige Informationen können immer im Blick behalten werden, da der Anwender nur an einer Stelle nachschlagen muss.



### 4. Rechnung

Auf Grundlage eines Angebots lässt sich in nur wenigen Schritten eine Teil-/Abschlags- oder Gesamtrechnung erstellen.



### 5. Kundenverwaltung

Zu jedem Kunden lässt sich eine Vielzahl von Infos hinterlegen und für Auswertungen nutzen. So bereiten Sie z.B. Marketingaktionen wie Werbeanschreiben vor.



### 6. Anschreiben

Mithilfe der Serienbrieffunktion können Kundengruppen gezielt angeschrieben werden – zahlreiche erfolgserprobte Musterbriefe stehen dabei zur Auswahl.